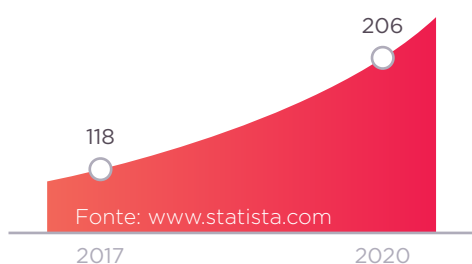


SUMÁRIO EXECUTIVO

O uso de aplicativos móveis de saúde (mHealth) e tecnologias vestíveis (wearables) está sempre crescente. Mais de 52% dos usuários de smartphones coletam informações relacionadas à saúde em seu telefone. Somente em 2016, os downloads do aplicativo da mHealth na app store totalizaram 3,2 bilhões. **Os dados relacionados à saúde são um recurso precioso para indivíduos e partes interessadas na indústria direcionada a dados de esportes, saúde e bem-estar.**

Mercado digital de Saúde

Valor do mercado 2017



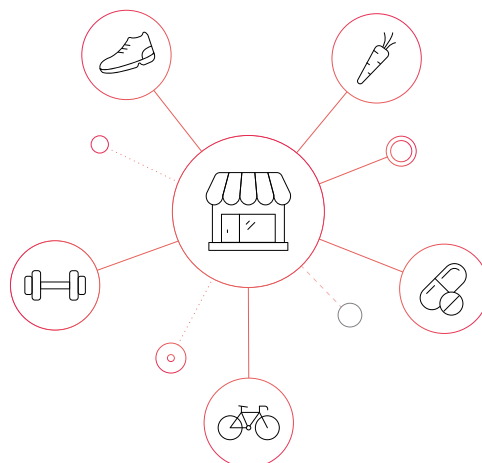
Entretanto, os usuários que geram esses dados não podem agregar, compartilhar e nem os monetizar. Além disso, faltam meios para interconectar os dados existentes, e por isso a indústria não pode desbloquear todo o seu potencial para o benefício de todos os atores do mercado. O aumento das aplicações mHealth ainda não entregou a promessa da tecnologia digital de fortalecer indivíduos, resultando em melhores serviços de saúde e um mercado de esportes e bem-estar mais conectado.

O ecossistema Lympo resolve este problema. Alimentada por dados de bem-estar e de atividades físicas gerados e controlados pelo usuário, a Lympo permitirá a troca de valores pela introdução de tokens de utilidade LYM. A Lympo busca ser um ecossistema onde os dados são usados de forma eficiente por todos os interessados da indústria e todos são recompensados justamente. Consiste em três pilares: 1. a Carteira Fitness Lympo, 2. Um marketplace e 3. a plataforma Lympo de financiamento coletivo (crowdfunding).



1. A carteira fitness digital Lympo e o mecanismo de recompensa do usuário estão no cerne do ecossistema Lympo. A carteira funciona como um portal para o ecossistema e permite que os usuários sejam recompensados em tokens LYM por suas conquistas de estilo de vida saudável.

2. Esses tokens podem ser usados para comprar bens e serviços no marketplace a partir de uma plataforma existente da Lympo, que une mais de 500 profissionais de fitness e que vai se expandir para uma ampla rede de provedores de bens e serviços de esportes, bem-estar e saúde.



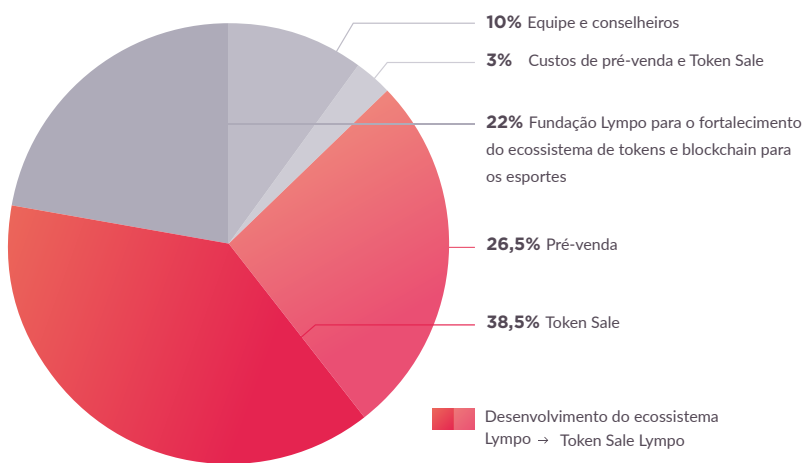


3. Finalmente, os tokens da LYM serão usados na plataforma de financiamento coletivo de Lympo para investir em empresas orientadas a dados inovadoras no setor, o que contribuirá para o crescimento deste novo ecossistema.

O ecossistema Lympo parte da plataforma existente, que permite aos usuários encontrar o melhor personal trainer dentre mais de 500 profissionais de fitness em operação na Lituânia, www.lympo.lt e expandindo para a Califórnia, EUA e Melbourne, Austrália.

Uma equipe apaixonada de empresários, profissionais de esportes e saúde e talentos tecnológicos visam captar fundos na pré-venda para fazer uma prova de conceito funcional para permitir que todos ganhem tokens enquanto vivem um estilo de vida saudável. Uma mesa de conselheiros versátil e experiente, incluindo especialistas em blockchain para consultoria científica, consultores sobre o uso de blockchain no setor público, especialistas em saúde e tecnologia, garantindo as melhores recomendações para a Lympo para tornar as pessoas mais saudáveis com a ajuda da inovação em blockchain.

DISTRIBUIÇÃO DOS TOKENS



FORNECIMENTO DE TOKEN

- Fornecimento token total: 1.000.000.000 LYM
- Total hard cap: 14.625 ETH = 650 mln. LYM
- Soft cap: 15%

PRE-VENDA

- 265 mln. LYM = 5000 ETH
- 20% bônus para 90 mln. LYM 1 ETH = 60.000 LYM
- O resto 175 mln. LYM 1 ETH = 50.000 LYM
- Data: 23 de Janeiro— 3 de Fevereiro (ou enquanto durar a oferta)

TOKEN SALE

- 385 mln. LYM = 9625 ETH
- 1 ETH = 40.000 LYM
- Date: 17 de Fevereiro — 28 de Fevereiro (ou enquanto durar a oferta)

Entre em nosso canal Telegram <https://t.me/lympo> para mais notícias e atualizações!

